

<p><b>UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE CHIHUAHUA</b></p>   <p><b>UNIDAD ACADÉMICA</b></p> <p><b>PROGRAMA ANALÍTICO DE LA UNIDAD DE APRENDIZAJE:</b></p> <p><b>DERECHO PROCESAL MERCANTIL</b></p>	<b>DES:</b>	<b>Facultad de Derecho</b>
	<b>Programa académico</b>	<b>Licenciatura en Derecho</b>
	<b>Tipo de materia (Obli/Opta):</b>	<b>Obligatoria</b>
	<b>Clave de la materia:</b>	LD713
	<b>Semestre:</b>	Séptimo
	<b>Área en plan de estudios ( B, P y E):</b>	Profesional
	<b>Total de horas por semana:</b>	5
	<i>Teoría: Presencial o Virtual</i>	3
	<i>Laboratorio o Taller:</i>	0
	<i>Prácticas:</i>	0
	<i>Trabajo extra-clase:</i>	2
	<b>Créditos Totales:</b>	5
	<b>Total de horas semestre (x 16 sem.):</b>	80
	Fecha de actualización:	Enero 2024
	<i>Prerrequisito (s):</i>	Contratos Mercantiles
<b>DESCRIPCIÓN DE LA MATERIA Y/O UNIDAD DE APRENDIZAJE:</b>		
<p>Esta unidad de aprendizaje tiene como objetivo proporcionar a los estudiantes una comprensión sólida de los conceptos fundamentales del derecho procesal mercantil. A través de una combinación de teoría, ejemplos prácticos y análisis de casos, los estudiantes desarrollarán habilidades y conocimientos esenciales para abordar casos de litigio en el ámbito comercial.</p>		
<b>COMPETENCIAS A DESARROLLAR:</b>		
<p>Defensoría Jurídica: se refiere a las habilidades y conocimientos necesarios para representar y defender los intereses de individuos o entidades en el ámbito del litigio en el sector privado. Esto incluye la preparación y presentación de casos ante tribunales, la negociación y mediación en disputas legales, y el manejo eficiente de procedimientos judiciales. Requiere un profundo entendimiento de las leyes y normativas aplicables, así como habilidades en argumentación, razonamiento jurídico y técnicas de litigación.</p>		
<p><b>B1 Excelencia y Desarrollo Humano.</b> Promueve el desarrollo humano integral con resultados tangibles obtenidos en la formación de profesionales con conciencia ética y solidaria,</p>		

pensamiento crítico y creativo, así como una capacidad innovadora, productiva y emprendedora en el marco de la innovación y pertinencia social, con matices éticos y de valores, que desde su particularidad cultural le permitan respetar la diversidad, promover la inclusión, valorar la interculturalidad.

**B3 Responsabilidad Social.** Asume con responsabilidad y liderazgo social los problemas más sensibles de las comunidades cercanas ante su propio contexto, con el propósito de contribuir a la conformación de una sociedad más justa, libre, incluyente y pacífica, así como al desarrollo sostenible y al cuidado del medio ambiente, en el ámbito local, regional y nacional; y a la preservación, enriquecimiento y difusión de los bienes y valores de las diversas culturas y con la internacionalización solidaria.

- Procedimientos judiciales
- Jurisprudencia
- Técnicas de litigio
- Derecho de la especialidad

DOMINIOS (Se toman de las competencias)	OBJETOS DE ESTUDIO (Contenidos, temas y subtemas)	RESULTADOS DE APRENDIZAJE	METODOLOGÍA (Estrategias, secuencias, recursos didácticos)	EVIDENCIAS DE DESEMPEÑO
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> </ul>	<p style="text-align: center;"><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 1</b></p> <p><b>Juicios mercantiles panorama general</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Determinación de una controversia mercantil.</li> <li>2. Principios rectores del proceso mercantil.</li> <li>3. Competencia concurrente.</li> <li>4. Supletoriedad</li> </ol>	<p>Identificar las características únicas de los juicios mercantiles en comparación con los procesos civiles. Comprender los principios rectores que guían el proceso mercantil y cómo se aplican en diferentes contextos.</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles.</p> <p>Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil.</p> <p>Estudio de casos comparativos para</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>

			identificar las diferencias con las controversias civiles. Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> <li>• <b>B1.1</b> Desarrolla el pensamiento crítico a partir de la libertad, el análisis, la reflexión y la argumentación.</li> <li>• <b>B1.5</b> Ejerce la propia libertad, previene y erradica la corrupción, bajo los valores de honestidad, integridad, búsqueda de la justicia e igualdad.</li> </ul>	<p align="center"><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 2</b></p> <p align="center"><b>Reglas generales del proceso mercantil</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Generalidades.</li> <li>2. Clasificación de los juicios mercantiles.</li> <li>3. Personalidad de los litigantes. Los autorizados para oír y recibir notificaciones.</li> <li>4. Tramitación de los juicios mercantiles y acompañamiento de documentos a la demanda.</li> <li>5. Formalidades judiciales. <ol style="list-style-type: none"> <li>5.1 Importancia y regulación jurídica.</li> <li>5.2 Formalidades judiciales en el proceso mercantil.</li> <li>5.3 Violación a las formalidades judiciales.</li> </ol> </li> <li>6. Notificaciones.</li> <li>7. Términos judiciales.</li> <li>8. Definición y</li> </ol>	<p>Formular estrategias procesales adecuadas y eficaces en función de las características de un caso mercantil, considerando la naturaleza oral y la celeridad del proceso. Clasificar correctamente las disputas en función de si son de naturaleza mercantil o civil, fundamentando sus decisiones en los principios y características del proceso mercantil. Explicar y aplicar las formalidades específicas del proceso mercantil, incluyendo notificaciones, términos judiciales y otros requisitos formales necesarios. Formular estrategias procesales adecuadas y eficaces en función de las</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles. Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil. Estudio de casos comparativos para identificar las diferencias con las controversias civiles. Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea.</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>

	<p>regulación jurídica.  9. Competencia.  9.1 Generalidades  .  9.2 Juez competente.  9.2.1 Sumisión Expresa  .  9.2.2 Sumisión Táctica.  9.2.3 Reglas Completas para determinar la competencia a falta de las anteriores.  9.3 Formas de hacer valer la competencia.  9.4 Procedimientos de declinatoria.  9.5 Procedimiento de inhibitoria.  10. Conflictos de competencia.</p>	<p>características de un caso mercantil, considerando la naturaleza oral y la celeridad del proceso.  Aplicar los conceptos de las reglas generales del proceso mercantil en simulaciones de casos prácticos, demostrando su comprensión y habilidades prácticas.  Comunicar de manera efectiva y clara, tanto oralmente como por escrito, los conceptos y principios relacionados con las reglas generales del proceso mercantil</p>		
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la</li> </ul>	<p><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 3</b></p> <p><b>Prueba en el proceso mercantil.</b></p> <p>1. Reglas generales sobre la prueba.  2. Objeto de la</p>	<p>Reconocer y describir los diferentes tipos de pruebas admitidas en el proceso mercantil. Aplicar los procedimientos para el ofrecimiento y desahogo de</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>

<p>especialidad</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>B1.8</b> Adopta una conciencia crítica en función de su crecimiento personal y profesional continuo, desde la flexibilidad, adaptación y apertura al entorno cambiante.</li> <li>• <b>B3.4</b> Combate a la ignorancia, la pseudociencia y todos aquellos prejuicios que obstaculizan la transformación de la sociedad.</li> </ul>	<p>prueba.</p> <p>3. Carga de la prueba.</p> <p>4. Elementos de prueba.</p> <p>5. Términos probatorios.</p> <p>6. Ofrecimiento y desahogo de pruebas.</p> <p>6.1 Confesional</p> <p>6.2 Documental</p> <p>6.3 Mensajes de datos.</p> <p>6.4 Pericial.</p> <p>6.5 Inspección judicial.</p> <p>6.6 Testimonial.</p> <p>6.7 Fama pública.</p> <p>6.8 Presuncional.</p> <p>7. Su valor demostrativo.</p>	<p>pruebas en el proceso mercantil</p> <p>Utilizar las pruebas presentadas en un caso para construir argumentos sólidos y convincentes.</p> <p>Comparar y contrastar la eficacia y la utilidad de diferentes tipos de pruebas en el proceso mercantil, considerando su impacto en la resolución de disputas. Aplicar los conceptos de pruebas y carga de la prueba en simulaciones de casos prácticos, demostrando su comprensión y habilidades prácticas.</p>	<p>mercantil de una civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles.</p> <p>Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil.</p> <p>Estudio de casos comparativos para identificar las diferencias con las controversias civiles.</p> <p>Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea.</p>	
<p>Procedimientos judiciales</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> </ul>	<p><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 4</b></p> <p><b>Incidentes</b></p> <p>1. Generalidades.</p> <p>2. Clases.</p> <p>3. Trámite.</p> <p>4. Incidentes dispersos en el</p>	<p>Reconocer y describir los diferentes tipos de incidentes en el proceso mercantil</p> <p>Comprender la función de los incidentes. Aplica los procedimientos de incidentes.</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>

	Código de Comercio.	<p>Analizar cómo la presentación de un incidente puede afectar la dirección del caso y el resultado final, considerando los posibles efectos en las partes involucradas.</p> <p>Aplicar el conocimiento sobre incidentes en simulaciones de casos prácticos, demostrando su comprensión y habilidades prácticas.</p>	<p>civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles.</p> <p>Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil.</p> <p>Estudio de casos comparativos para identificar las diferencias con las controversias civiles.</p> <p>Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea.</p>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> </ul>	<p><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 5</b></p> <p><b>Medios preparatorios a juicio.</b></p> <p>1. Generalidades.</p> <p>2. Medios preparatorios a juicio ejecutivo mercantil.</p> <p>3. Medios preparatorios a juicio mercantil en general.</p>	<p>Reconoce y describe los diferentes tipos de medios preparatorios a juicio en el proceso mercantil.</p> <p>Comprende la función de los medios preparatorios incluyendo cómo pueden facilitar la recopilación de pruebas y la preparación para el juicio. Aplicar los procedimientos y las normas correspondientes para presentar y tramitar diferentes tipos de medios preparatorios a juicio en el proceso</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles.</p> <p>Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil.</p> <p>Estudio de casos comparativos para identificar las</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>

		mercantil. Evaluar la viabilidad de presentar medios preparatorios a juicio en función de los hechos y circunstancias de un caso mercantil particular, y determinar si es estratégico para los intereses de la parte.	diferencias con las controversias civiles. Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea.	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> <li>• <b>B3.7</b> Fortalece el tejido social a través del desarrollo de principios de solidaridad, reciprocidad, lealtad y gratitud.</li> </ul>	<p align="center"><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 6</b></p> <p align="center"><b>Juicio ordinario mercantil.</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Procedencia y demanda. Documentos que deben acompañarse.</li> <li>2. Término para contestar la demanda y para oponer excepciones.</li> <li>3. Requisitos de la contestación de la demanda.</li> <li>4. Rebeldía.</li> <li>5. Reconvención.</li> <li>6. Dilación probatoria.</li> <li>7. Término de prueba.</li> <li>8. Prórroga del</li> </ol>	<p>Identifica cuándo es apropiado utilizar un juicio ordinario mercantil en función de la naturaleza de la controversia y los principios rectores del proceso mercantil. Comprende los pasos del juicio ordinario mercantil. Administrar eficientemente los plazos procesales en un juicio ordinario mercantil, evitando retrasos innecesarios y asegurando la continuidad del proceso. Aplica el conocimiento sobre el juicio ordinario mercantil en simulaciones de casos prácticos, demostrando su comprensión y habilidades prácticas. Integra los principios rectores del proceso mercantil en el desarrollo y</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles. Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil. Estudio de casos comparativos para identificar las diferencias con las controversias civiles. Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea.</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>

	<p>término ordinario.</p> <p>9. Solicitud del término extraordinario.</p> <p>10. Excepciones al término para el desahogo de pruebas.</p> <p>11. Pruebas</p> <p>12. Supervenientes.</p> <p>13. Alegatos.</p> <p>14. Sentencia.</p> <p>15. Contenido y forma.</p> <p>16. Principios de congruencia y exhaustividad</p> <p>17. Costas del juicio.</p>	<p>manejo de un juicio ordinario mercantil, asegurando que la litigación esté en consonancia con estos principios.</p>		
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> </ul>	<p><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 7</b></p> <p><b>Juicio ejecutivo mercantil</b></p> <p>1. Presupuestos para su procedencia y demanda.</p> <p>2. Auto de exequendo.</p> <p>3. Diligencia de notificación, requerimiento, embargo y emplazamiento.</p> <p>4. Embargo.</p> <p>4.1 Designación de bienes.</p> <p>4.2 Bienes objeto de</p>	<p>Identifica cuándo es apropiado utilizar un juicio ejecutivo mercantil en función de la naturaleza de la controversia y los principios rectores del proceso mercantil.</p> <p>Comprende los pasos del juicio ejecutivo mercantil.</p> <p>Aplica el conocimiento sobre el juicio ejecutivo mercantil en simulaciones de casos prácticos, demostrando su</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles.</p> <p>Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>



	<p>embargo. 4.3 Orden en la designación de bienes. Depositarios. 4.5 Reembargo. 4.6 Oposición al embargo. 4.7 Embargo por medio de edictos. Procedencia.</p> <p>5. Término para oponerse a la ejecución y hacer valer excepciones. 6. Reconvencción. 7. Dilación probatoria. 8. Carga de la prueba. 9. Alegatos y citación para sentencia. 10. Sentencia. 11. Remate. Trámite. 12. Mejora o reducción del embargo. 13. Incidentes y cuestiones en juicio ejecutivo. 14. Procesos derivados del artículo 68 de la Ley de Instituciones de Crédito. 15. Procesos derivados del artículo 47 de la Ley de Organizaciones y Actividades Auxiliares del Crédito. 16. Ejecución del contrato de arrendamiento financiero. 16.1 Procedencia. 16.2 Posesión</p>	<p>comprensión y habilidades prácticas. Integra los principios rectores del proceso mercantil en el desarrollo y manejo de un juicio ejecutivo mercantil, asegurando que la ejecución esté en consonancia con estos principios</p>	<p>mercantil. Estudio de casos comparativos para identificar las diferencias con las controversias civiles. Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea.</p>	
--	--	--	--	--

	de los bienes. 17. Procesos derivados del artículo 33 de la Ley de Ahorro y Crédito Popular.			
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> </ul>	<p style="text-align: center;"><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 8</b></p> <p><b>Juicio oral mercantil</b></p> <p>1. Características, fundamentos y principios rectores del juicio oral mercantil.</p> <p>2. Etapas del juicio oral mercantil.</p> <p style="padding-left: 20px;">2.1. Audiencia preliminar.</p> <p style="padding-left: 20px;">2.2. Audiencia de juicio.</p> <p>3. Pruebas en el juicio oral mercantil.</p> <p style="padding-left: 20px;">3.1. Ofrecimiento y desahogo de pruebas.</p> <p style="padding-left: 20px;">3.2. Reglas de admisibilidad y valoración de la prueba.</p> <p style="padding-left: 20px;">3.3. Interrogatorio en la confesional, testimonial y pericial.</p> <p style="padding-left: 20px;">3.4. Presentación de documentos y otros medios de prueba.</p> <p style="padding-left: 20px;">3.5. Oralidad y contradicción de la práctica de pruebas.</p> <p>4. Alegatos y conclusiones en el</p>	<p>Comprende los fundamentos del juicio oral mercantil. Identifica las etapas del juicio oral mercantil. Desarrolla argumentos claros y coherentes tanto en la fase de alegatos iniciales como en los alegatos finales de un juicio oral mercantil. Evalúa la pertinencia de las pruebas. Demuestra habilidades de comunicación efectiva y persuasión ante el tribunal en un entorno de juicio oral mercantil.</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles. Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil. Estudio de casos comparativos para identificar las diferencias con las controversias civiles. Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea.</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>

	<p>juicio oral mercantil. 5. Sentencia. 5.1 Aclaración, adición y regulación del procedimiento en general. 5.2 Definitividad de las sentencias dictadas en el juicio oral mercantil ante la improcedencia de recurso ordinario alguno.</p>			
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> </ul>	<p style="text-align: center;"><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 9</b></p> <p><b>Juicio ejecutivo oral mercantil</b></p> <p>1. Características, fundamentos y principios del juicio oral mercantil aplicables al juicio ejecutivo mercantil oral.</p> <p>2. Requisitos para promover el juicio ejecutivo mercantil oral.</p> <p>3. Procedimiento del juicio ejecutivo oral mercantil oral.</p> <p style="padding-left: 20px;">3.1 Demanda y título ejecutivo.</p> <p style="padding-left: 20px;">3.2 Emplazamiento del deudor.</p> <p style="padding-left: 20px;">3.3 Oposición a la demanda ejecutiva.</p> <p style="padding-left: 20px;">3.4 Audiencia</p>	<p>Comprende los fundamentos legales del juicio ejecutivo oral mercantil. Identifica y describe las diferentes etapas que conforman un juicio ejecutivo oral mercantil. Demuestra habilidades de comunicación efectiva y persuasión ante el tribunal en un entorno de juicio ejecutivo mercantil. Desarrolla argumentos claros y coherentes. Evalúa la pertinencia de las pruebas.</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles.</p> <p>Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil.</p> <p>Estudio de casos comparativos para identificar las diferencias con las controversias civiles.</p> <p>Lecturas</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>

	<pre> preliminar. 3.5 Audiencia de juicio. 3.6 Sentencia. 4. Sentencia 4.1 Aclaración, adición y regulación del procedimiento en general. 4.2 Definitividad de las sentencias dictadas en juicio oral mercantil ante la improcedencia de recurso ordinario alguno. 5. Ejecución de sentencia. </pre>		<pre> seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea. </pre>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> </ul>	<p style="text-align: center;"><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 10</b></p> <p style="text-align: center;"><b>Recursos</b></p> <pre> 1. Generalidades. 1.1 Concepto. 1.2 Reglas comunes a los recursos. 1.3 Recursos en materia mercantil. 2. Aclaración de sentencia. 2.1 Legitimación para promoverla. 2.2 Término para promoverla. 2.3 Constituye un verdadero recurso. </pre>	<pre> Comprende la naturaleza y el propósito de los recursos en el proceso mercantil, incluyendo su función en la impugnación y revisión de decisiones judiciales. Identifica y describe los diferentes tipos de recursos disponibles en el proceso mercantil. Conoce los plazos y requisitos procesales para la interposición de recursos mercantiles, así como las </pre>	<pre> Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.  Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una civil.  Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles. Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil. Estudio de casos </pre>	<pre> Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates. </pre>

	<p>2.4 Resoluciones contra las cuales procede.</p> <p>2.5 Autoridad ante quién debe interponerse.</p> <p>2.6 Trámite.</p> <p>2.7 Efectos.</p> <p>3. Revocación.</p> <p>3.1 Generalidades y definición.</p> <p>3.2 Término para interponerla.</p> <p>3.3 Legitimación para interponerla.</p> <p>3.4 Resoluciones contra las cuales procede.</p> <p>3.5 Ante quién debe interponerse.</p> <p>3.6 Tramite.</p> <p>3.7 Efectos.</p> <p>4. Apelación.</p> <p>4.1 Generalidades .</p> <p>4.2 Legitimación para interponerla.</p> <p>4.3 Término para interponerla.</p> <p>4.4 Resoluciones contra las cuales procede.</p> <p>4.5 Autoridad</p>	<p>formalidades que deben cumplirse en la presentación. Comunica de manera clara y efectiva los argumentos y alegatos en los recursos mercantiles, tanto por escrito como en la presentación oral, siguiendo las formalidades procesales.</p>	<p>comparativos para identificar las diferencias con las controversias civiles. Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea.</p>	
--	--	---	--	--

	ante quién debe interponerse. 4.6 Trámite. Efectos.			
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Procedimientos judiciales</li> <li>• Jurisprudencia</li> <li>• Técnicas de litigio</li> <li>• Derecho de la especialidad</li> </ul>	<p><b>OBJETO DE APRENDIZAJE 11</b> <b>Procedimientos especiales</b></p> <p>1. Procedimientos de ejecución de prenda.</p> <p>1.1 Generalidades .</p> <p>1.2 Procedencia.</p> <p>1.3 Tramitación.</p> <p>1.4 Constitucionalidad del artículo 341 de la Ley General de Títulos y Operaciones de Crédito.</p> <p>2. Procedimiento especial de fianza.</p> <p>2.1 Generalidades .</p> <p>2.2 Antecedentes.</p> <p>2.3 Procedimiento de reclamación.</p>	<p>Comprende la naturaleza y el propósito de los procedimientos especiales en materia mercantil, incluyendo su función en situaciones específicas dentro del ámbito mercantil. Identifica y describe los diferentes tipos de procedimientos especiales disponibles en materia mercantil. Conoce los requisitos y procedimientos procesales para la realización de procedimientos especiales en materia mercantil, incluyendo la documentación requerida y los plazos involucrados.</p>	<p>Introducción a la naturaleza de las controversias mercantiles.</p> <p>Explicación de los criterios que diferencian una controversia mercantil de una civil.</p> <p>Análisis de ejemplos reales de controversias mercantiles.</p> <p>Discusión en grupos sobre los elementos que configuran una controversia mercantil.</p> <p>Estudio de casos comparativos para identificar las diferencias con las controversias civiles.</p> <p>Lecturas seleccionadas, documentos legales, herramientas en línea.</p>	<p>Análisis de casos, comparación de casos, participación y discusión, debates.</p>

<b>FUENTES DE INFORMACIÓN</b> (Bibliografía, direcciones electrónicas)	<b>EVALUACIÓN DE LOS APRENDIZAJES</b> (Criterios, ponderación e instrumentos)
---	--

<ul style="list-style-type: none"> <li>● Código de Comercio. (1889). Código de Comercio de los Estados Unidos Mexicanos.</li>   <li>● Castrillón y Luna, Víctor. Derecho procesal mercantil, Tercera edición, Editorial Porrúa, S.A., México 2004</li>   <li>● Camargo Nassar, Javier Ignacio. Introducción práctica al ejercicio del Derecho Procesal Civil y Mercantil.</li>   <li>● Edición propia del autor, Cd. Juárez, Chihuahua, México 2002.</li>   <li>● AAVV. Diccionario jurídico mexicano. Segunda Edición, Porrúa-Universidad Nacional Autónoma de México, México1987</li>   <li>● AAVV. Enciclopedia Jurídica Mexicana, Segunda Edición, Porrúa-Universidad Nacional Autónoma de México, México2004.</li>   <li>● Zamora Pierce, Jesús. Derecho Procesal Mercantil. Cuartaedición, Cárdenas Editor y Distribuidor, México 1986</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● <b>Instrumentos de Evaluación</b> Exámenes escritos, trabajos de investigación, participación en Clase, proyectos prácticos, pruebas cortas y quizzes, evaluación de presentaciones</li>   <li><b>Ponderación:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Examen Parcial: 20%</li> <li>● Examen Final: 50%</li> <li>● Trabajos y Tareas: 5%</li> <li>● Participación en Clase y Discusiones: 10%</li> <li>● Proyectos o Presentaciones: 5%</li> <li>● Quizzes y Pruebas Cortas: 10%</li> </ul> </li> </ul>
---	---

## CRONOGRAMA DEL AVANCE PROGRAMÁTICO

Objetos de Estudio	Semanas																
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17
<b>OBJETO DE ESTUDIO 1</b> Juicios mercantiles panorama general.																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 2</b> Reglas generales del proceso mercantil.																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 3</b> Prueba en el proceso mercantil.																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 4:</b> Incidentes																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 5:</b> Medios preparatorios a juicio.																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 6:</b> Juicio ordinario mercantil.																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 7:</b> Juicio ejecutivo mercantil.																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 8:</b> Juicio oral mercantil																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 9:</b> Juicio ejecutivo oral mercantil																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 10:</b> Recursos																	
<b>OBJETO DE ESTUDIO 11:</b> Procedimientos especiales																	



