

 UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE CHIHUAHUA. FACULTAD DE DERECHO. PROGRAMA DEL CURSO: MEDIOS ALTERNOS DE SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS	DES: Derecho Programa(s) Educativo(s): Licenciatura en Derecho Tipo de materia: Específica Clave de la materia: A508 Semestre: Quinto Área en plan de estudios: Formación: específica Créditos: 5 Total de horas por semana: 3 Teoría: 3 Práctica Taller: Laboratorio: Prácticas complementarias: Trabajo extra clase: 2 Total de horas semestre: 48 Fecha de actualización: Materia requisito: Ninguna
--	--

Propósitos del Curso: Aplica la técnica colaboracionista de solución de conflictos. Distingue cuáles conflictos pueden solucionarse por esta vía.

COMPETENCIAS. (Tipo y nombre).	DOMINIOS COGNITIVOS. (Objetos de aprendizaje: temas y subtemas).	RESULTADOS DE APRENDIZAJE. (Por objetos de aprendizaje).
COMPETENCIAS BASICAS: <ul style="list-style-type: none">  Sociocultural  Solución de Problemas  Trabajo en Equipo  Emprendedor  Comunicación COMPETENCIAS PROFESIONALES: <ul style="list-style-type: none">  Creación de la norma jurídica  Aplicación de la norma jurídica  Interpretación de la norma jurídica  Valoración de la norma jurídica COMPETENCIAS ESPECÍFICAS: <ul style="list-style-type: none">  Laboral  Administrativo  Penal  Civil  Corporativo 	<p align="center">Objeto de aprendizaje I. Introducción.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Primera legislación de métodos alternativos de resolución de conflictos y el servicio federal de mediación y conciliación. 2. Legislación y órdenes ejecutivas recientes de métodos alternos de solución de conflictos. 3. Ley de Reforma de la Justicia Civil de 1990. 4. Plan de Reducción de costos y demoras del Tribunal de Distrito Estadounidense del Distrito Sur de Texas. 5. Leyes de reglamentación negociada de 1990 y 1996. 6. Antecedentes de los medios alternativos en México. 7. El por qué de los medios alternativos: Mediación, conciliación, arbitraje y negociación. 	<p>Explica los antecedentes, la importancia y el por qué de los métodos alternativos de solución de controversias.</p>

	<p align="center">Objeto de aprendizaje II. Negociación.</p> <ol style="list-style-type: none"> Objetivos. Reglas prácticas para conducir negociaciones. Proceso sistemático de preparación. Tratando con negociadores difíciles. Diagnóstico y solución de problemas. El poder de la negociación. 	<p>Aplica las técnicas de negociación ante la presencia del conflicto.</p>
	<p align="center">Objeto de aprendizaje III. Mediación.</p> <ol style="list-style-type: none"> Procedimiento para la mediación. Mediación familiar. Mediación civil. Mediación penal. Mediación administrativa. Mediación privada. Perfil y ética del mediador. Experiencia en Argentina en la mediación. 	<p>Aplica las técnicas de mediación ante la presencia del conflicto.</p>
	<p align="center">Objeto de aprendizaje IV. Conciliación.</p> <ol style="list-style-type: none"> Procedimiento para la conciliación. Conciliación familiar. Conciliación civil. Conciliación penal. Conciliación administrativa. 	<p>Aplica las técnicas de conciliación ante la presencia del conflicto.</p>
	<p align="center">Objeto de aprendizaje V. Arbitraje.</p> <ol style="list-style-type: none"> Procedimiento para el arbitraje. Arbitraje comercial. Arbitraje civil. Arbitraje profesional. Arbitraje oficial. 	<p>Aplica las técnicas de arbitraje ante la presencia del conflicto.</p>
	<p align="center">Objeto de aprendizaje VI. Influencia de las convenciones internacionales en el derecho.</p> <ol style="list-style-type: none"> Ley Sobre Conciliación (mediación internacional) de la UNCITRAL. Reglas de medios alternativos de resolución de conflictos de la Organización de las Naciones Unidas (ONU). 	<p>Explica la influencia de las convenciones internacionales en el derecho mexicano.</p>
	<p align="center">Objeto de aprendizaje VII. Acuerdo en la negociación, la mediación, la conciliación y el arbitraje.</p> <ol style="list-style-type: none"> Forma y contenido de los acuerdos. Partes del acuerdo. Ámbito de los medios de resolución de conflictos. Autonomía del acuerdo. Efectos del acuerdo. 	<p>Distingue los diferentes acuerdos según corresponda.</p>

	<p align="center">Objeto de aprendizaje VIII. Perspectivas de la mediación, conciliación, arbitraje y negociación.</p> <p>1. Hacia una nueva visión ante el conflicto. 2. Líneas para una metodología adecuada. 3. Desafíos.</p>	<p>Explica las nuevas técnicas para la resolución de conflictos.</p>
--	---	--

OBJETOS DE APRENDIZAJE	METODOLOGÍA. (Técnicas y procedimientos).	EVIDENCIAS DE APRENDIZAJE
<ul style="list-style-type: none"> + Objeto de aprendizaje I. Introducción. + Objeto de aprendizaje II. Negociación. + Objeto de aprendizaje III. Mediación. + Objeto de aprendizaje IV. Conciliación. + Objeto de aprendizaje V. Arbitraje. + Objeto de aprendizaje VI. Influencia de las convenciones internacionales en el derecho. + Objeto de aprendizaje VII. Acuerdo en la negociación, la mediación, la conciliación y el arbitraje. + Objeto de aprendizaje VIII. Perspectivas de la mediación, conciliación, arbitraje y negociación. 	<ul style="list-style-type: none"> + Aprendizaje basado en problemas (ABP). + Estudio de casos. + Método de proyectos. + Seminarios + Philips 66 + Expositivo + Conferencias + Método Socrático + Método Heurístico 	<ul style="list-style-type: none"> + Reportes de lectura + Participación en clase + Portafolio de evidencias + Micro-investigación + Mapas conceptuales + Protocolos de investigación + Diario de clase + Presentaciones en Power Point + Resúmenes + Síntesis + Exposición + Representaciones

FUENTES DE INFORMACIÓN. (Bibliografía, direcciones electrónicas).	EVALUACIÓN DE LOS APRENDIZAJES. (Criterios e instrumentos).
<p>+ Bibliografía básica:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Briceño, Humberto. <i>El arbitraje comercial, doctrina y legislación</i>. Sierra, Limusa, Noriega Editores. 2. Pérez Fernández del Castillo, Bernardo. <i>Mediación, formación y algunos aspectos claves</i>. Porrúa. <p>+ Bibliografía complementaria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 3. Rodríguez Villa, Bertha Mary y María Teresa. <i>Mediación en el divorcio</i>. 4. Padilla de Trainer, Dirección General de Publicaciones y Fomento Social, UNAM 5. <i>Negociación: La Metodología del Proyecto Harvard</i>. CMI International Group 6. <i>Diseño de sistemas para resolver conflictos: La experiencia con Multipuertas en Estados Unidos en Mediación: Una transformación en la Cultura</i>, Piados, Argentina. 7. Roger Fisher y Ury W. <i>Negotiationg agreement without giving in</i>. 	<p>Criterios:</p> <ul style="list-style-type: none"> + Puntualidad y asistencia + Reporte de lecturas + Trabajo en equipos + Reconocimientos parciales + Actividades integradoras + Reconocimiento integrador final + Reporte sobre problemas socioculturales de su entorno + Trabajo integrador final. <p>Los criterios de ponderación serán acordados en academia.</p>

**Cronograma del Avance Programático.
S e m a n a s.**

Objetos de aprendizaje.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
Objeto de aprendizaje I. Introducción.																
Objeto de aprendizaje II. Negociación.																
Objeto de aprendizaje III. Mediación.																
Objeto de aprendizaje IV. Conciliación.																
Objeto de aprendizaje V. Arbitraje.																
Objeto de aprendizaje VI. Influencia de las convenciones internacionales en el derecho.																
Objeto de aprendizaje VII. Acuerdo en la negociación, la mediación, la conciliación y el arbitraje.																
Objeto de aprendizaje VIII. Perspectivas de la mediación, conciliación, arbitraje y negociación.																